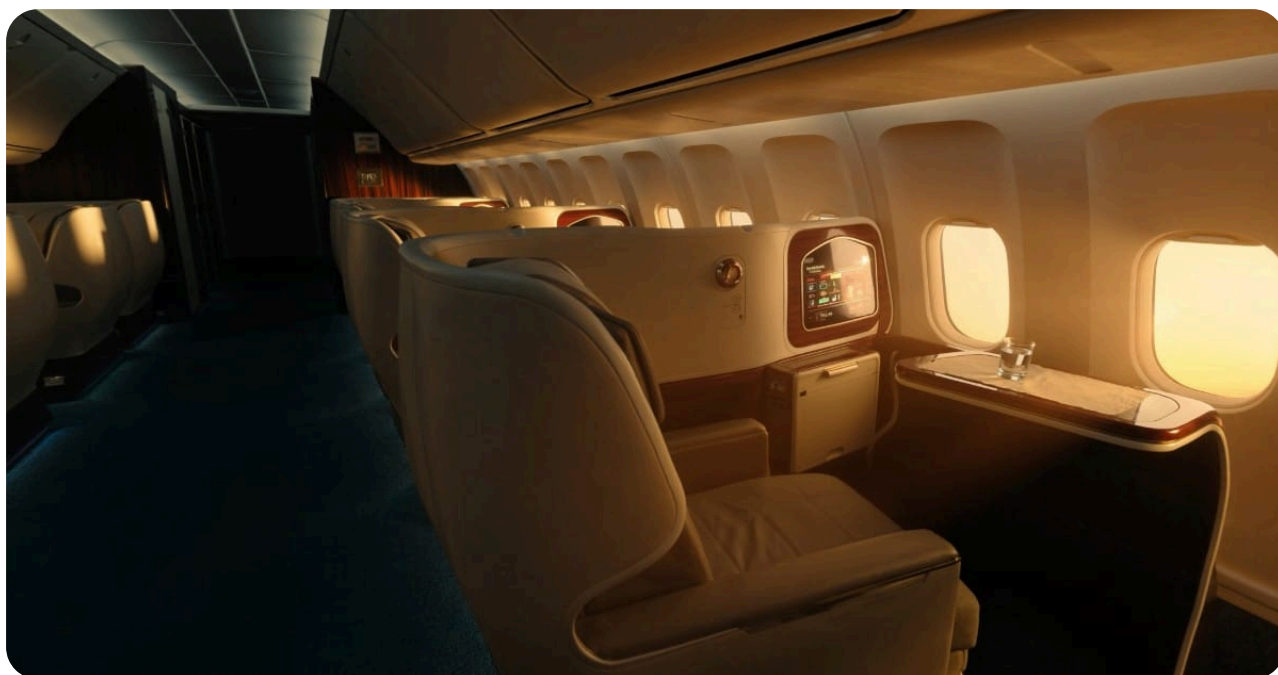


El Million Mile Playbook de Carlos de Ory: 21 trucos para volar en business casi gratis

Un millón de millas en Qatar, British Airways e Iberia, y casi ninguna volando. Los 21 trucos, ordenados, empezando por el que nadie usa.



Tengo cerca de un millón de millas repartidas entre Qatar Airways, British Airways e Iberia. Eso significa que llevo a mi familia a Japón o a Australia tumbados en business, muchas veces por menos dinero del que gastábamos apretados en turista. Nada de esto vino de volar. Vino de un sistema, y el sistema no es complicado.

Primero, el motor

Antes de cualquier truco, entiende qué estás conduciendo. Los RevPoints se acumulan a ritmos completamente distintos según tu plan de Revolut, y casi todo el mundo está en el más lento sin saberlo.

Plan	Precio	Puntos por 1.000 €
Standard	Gratis	100
Premium	7,99 €/mes	250
Metal	14,99 €/mes	500
Ultra	55 €/mes	1.000

El mismo café, la misma compra, los mismos vuelos. **Diez veces las millas.**

Y aquí está la parte que nadie entiende: los multiplicadores que ves en la app (5x, 10x, **20x**) no son números fijos. Multiplican *la tasa base de tu plan*. Una oferta 20x son 2 puntos por euro en una cuenta gratis y **20 puntos por euro en Ultra**. Misma pantalla, misma oferta, diez veces el resultado. Esa única mecánica explica por qué la gente que dice que “probó lo de los puntos y no compensaba” lo dejó. Estaban ejecutando los trucos correctos con el motor equivocado.

El truco número uno, y vale más que los otros veinte juntos

Piensa dónde ocurren de verdad las transacciones online más grandes de una vida normal. No en electrónica. No en ropa. **En vuelos y hoteles.** Unas vacaciones familiares son 3.000, 5.000 u 8.000 euros en una sola tarde de reservas.

Y aquí está la clave: **no hace falta que sean tus vacaciones.**

Les dices a tus padres, a tu hermano, a tus primos, a tus amigos: no reservéis vosotros, mandadme las fechas y os lo reservo yo todo. Sus vuelos y su hotel van en **tu** tarjeta. Ellos te

devuelven el dinero ese mismo día. Tu saldo acaba exactamente donde estaba. Pero los puntos no vuelven. **Los puntos son tuyos.**

Mandadme las fechas y os lo organizo todo, vuelos, hotel, lo que haga falta. Me lo devolvéis, mismo precio, cero comisión. Yo me quedo solo con los puntos de la tarjeta. Y me invitáis a cenar cuando volváis.

Un hotel de 4.000 € reservado por la app a hasta 10 puntos por euro son **40.000 puntos**. Tu desembolso real: cero. La cena que pague para dar las gracias: unos 20 €. Conviertes durante un bonus del 20% y tienes **48.000 Avios**, que es un asiento de business de largo radio. De una operación en la que lo que pusiste de tu bolsillo fue un plato de comida.

Ahora multiplícalo. Padres, hermanos, suegros, tres o cuatro amigos íntimos, un mejor amigo que necesita luna de miel. Hazlo cinco o seis veces al año y hablamos de más de 200.000 puntos salidos de vacaciones que nunca fueron tuyas.

Las seis reglas que mantienen esto limpio

1. **Cero comisión, siempre.** Cobras exactamente lo que costó. En cuanto te llevas un margen deja de ser un favor.
2. **Solo gente que te va a pagar seguro.** Estás adelantando dinero real. Familia y amigos íntimos.
3. **Cobra antes del viaje, no después.**
4. **Resérvalo a su nombre.** Tú eres el pagador, no el pasajero. Eso es normal.
5. **No muevas los puntos hasta que el viaje se haya hecho.** Una cancelación te los quita.
6. **Nunca a desconocidos ni cobrando.** Eso es montar una agencia de viajes sin licencia.

Los otros veinte

2. **No pases nunca los puntos a la aerolínea nada más ganarlos.** Las aerolíneas lanzan bonus de transferencia varias veces al año: 20%, 30%, a veces 40% de millas extra por mover unos

puntos que ibas a mover igual. Los puntos parados en RevPoints son una divisa en reserva. Dentro de una aerolínea están atrapados.

3. Y tampoco gastes las millas nada más tenerlas. Flying Blue lanza Promo Rewards todos los meses, en torno a un 25% de descuento en rutas seleccionadas. Ganar en Ultra, aguantar, transferir durante un bonus, reservar durante una promo. Cuatro descuentos sobre un mismo asiento.

4. Haz pasar toda tu vida por una sola tarjeta. Alquiler, seguros, compra, gasolina, suscripciones, el dentista, el perro. En Ultra, 5.000 € al mes de vida corriente son 60.000 puntos al año.

5. Aprende cómo funciona Shops de verdad. Activa la oferta en la app primero, paga en menos de 30 minutos, deja las cookies puestas, nada de códigos promocionales de fuera y no mezcles online con tienda física. Los puntos suelen entrar en una hora, aunque las condiciones permiten siete días.

6. Programa las compras grandes según el multiplicador. Dos mil euros a tasa base son 2.000 puntos. Con un 20x son 40.000. Esa es la diferencia entre un descuento y un vuelo.

7. Reserva el alojamiento dentro de la app. Hasta 10 puntos por euro en vez de 1. Mismo hotel, mismo precio, diez veces los puntos.

8. Elige el programa por la ruta, no por el logo. Los RevPoints se mueven casi todos a 1:1 a British Airways, Iberia, Aer Lingus, Vueling, Flying Blue, Qatar, Turkish, Avianca LifeMiles, Aegean, SAS, Etihad, Emirates y China Southern. Un solo saldo, tres alianzas.

9. Busca el asiento antes de transferir. Las transferencias son irreversibles. Todas.

10. Exprime la piscina de Avios. Avios es una familia, no una moneda. Muévelos entre programas y reserva con el que mejor precie tu ruta. Iberia suele salir más barata que BA en el mismo avión.

11. Entiende los suplementos. Dos programas pueden precificar el mismo asiento en 60.000 millas y cobrar 80 € o 650 €. Cita siempre un canje como millas más dinero.

- 12. Vuela con el socio, no con la aerolínea.** Las millas de un programa reservan asientos en toda una alianza.
- 13. Mete también la empresa.** Proveedores, publicidad, software, viajes. La mayor fuente de millas sin explotar que tiene casi cualquier fundador.
- 14. Que no se te muera ni un punto de viejo.** Los RevPoints caducan a los tres años de haberse ganado, no a los tres años de tu última actividad.
- 15. Saber qué no puntúa.** Quedan fuera las retiradas de efectivo, las transferencias a personas, la cripto y los servicios financieros.
- 16. Las devoluciones te quitan los puntos.** No transfieras los de una compra grande hasta que cierre el plazo de devolución.
- 17. Una captura no es un precio.** Las ofertas son personalizadas según plan, país e historial de gasto.
- 18. Canjea en cabinas premium, nunca en turista.** La turista es para lo que sirve el dinero. La business es para lo que sirven las millas.
- 19. Dos cuentas, una sola casa.** Juntar saldos lleva a una familia a business más o menos el doble de rápido.
- 20. Usa todas las ventajas que no son puntos.** Salas VIP, Fast Track, los datos de la eSIM, las suscripciones, el cambio de divisa.
- 21. Ten una hoja de control de una página.** Saldo, fecha de obtención, caducidad. Diez minutos al mes. Es lo menos emocionante de la lista y la razón de que yo tenga un millón de millas.

Los cuatro errores que más caros salen

1. **Transferir de inmediato.** Has regalado el bonus.

2. **Canjear de inmediato.** Has regalado la promo.
3. **Dejar caducar los puntos.** Lo has regalado todo.
4. **Estar en el plan equivocado.** Todos los multiplicadores son diez veces más pequeños sin que te enteres.

La parte honesta

Ultra cuesta 55 € al mes. Solo compensa si viajas lo suficiente para usar las salas VIP ilimitadas y gastas lo suficiente para notar el punto por euro. Si vuelas dos veces al año y no sales de la zona euro, quédate en Metal y sé feliz.

Las transferencias a aerolíneas son irreversibles, los multiplicadores son personalizados y cambian constantemente, y los bonus de traspaso a Avios van y vienen (el último, en agosto de 2026, fue del 20%). Revisa la app antes de actuar sobre nada de esto.

Escribeme

Rellena esto y me llega directamente. Contesto yo.

NOMBRE

EMAIL

TU WHATSAPP



Enviar

Prefieres email? [Escribeme aqui](#)

Save on your trip:

 The best **hotels** at the best price, [here](#).

 Book your **travel insurance** [here](#).

 The best **tours and excursions**, [here](#).

 Book your **airport transfer** [here](#).

 The best **travel guides** on Amazon [here](#).

Más en **carlosdeory.com** · No es asesoramiento financiero. Revisa las condiciones vigentes de cada programa antes de usarlas.

[Legal notice](#) [Privacy](#) [Cookies](#) [Terms](#) [Transparency](#)

Equinox Investment Group LLC · 30 N Gould St, Ste N, Sheridan, WY 82801, United States